

TECNOLOGIE

Helvetia Italia lancia HIDriveBox

Si tratta di un dispositivo telematico auto per l'assistenza

Un dispositivo di localizzazione satellitare al servizio della sicurezza. **Helvetia Italia** lancia **HIDriveBox**, ossia il nuovo prodotto auto telematico. La soluzione, messa a punto con la collaborazione di **Viasat**, società che si occupa di produzione di device telematici, sarà destinata, in un primo momento, esclusivamente ai clienti delle banche intermediarie e partner del gruppo **Helvetia**, ed è già disponibile presso le filiali del gruppo **Banco Desio**. Nel dettaglio, il dispositivo verrà collocato sul parabrezza, dando la possibilità al guidatore di usufruire di diversi servizi: allarme **Crash** e **Sos** per la segnalazione automatica e la geolocalizzazione in caso di incidente verso la centrale operativa; vivavoce per il collegamento telefonico automatico con la centrale operativa di **Viasat**; assistenza per l'invio dei soccorsi tramite **Europe Assistance** in base alle esigenze del cliente; e, infine, l'app **HIDriveBox** per accedere a ulteriori servizi.

R.A.

MERCATO

Assiteca si prende Lertora F.Ili & Courtman di Genova

L'operazione, soggetta al buon andamento della due diligence, è del valore di tre milioni e 420 mila euro

Assiteca ha firmato un accordo di acquisizione per il broker **Lertora F.Ili & Courtman Insurance Brokers**, storica società di Genova costituita nel 1983 come captive broker di un'agenzia marittima fondata nel 1829.

Il *closing*, si legge in una nota del broker quotato sul segmento *Aim* di Borsa Italia, è subordinato ad alcune condizioni, tra cui il completamento e l'esito positivo dell'attività di *due diligence*, e l'avvenuto scorporo dell'immobile di proprietà di **Lertora F.Ili & Courtman**, che resta escluso dal perimetro dell'operazione. L'esecuzione del contratto, qualora dovessero verificarsi queste condizioni, è prevista entro il 5 agosto prossimo.

L'acquisizione rientra nelle strategie di crescita per linee esterne, secondo un modello di business "caratterizzato da hub di alta professionalità" nelle diverse industry.

I benefici dell'acquisizione si vedranno sotto il profilo della crescita del portafoglio clienti, delle competenze del gruppo nei settori trasporti, logistica e rami industriali. Inoltre, **Valter Montefiori** e **Claudio Zinoli**, attuali soci di **Lertora**, resteranno nel management dell'azienda.

Il prezzo dell'operazione, che sarà corrisposto in tre diverse *tranche* nell'arco dei 30 mesi successivi al *closing*, è stato provvisoriamente fissato in tre milioni e 420 mila euro, ma nel corso dei prossimi due anni potrà essere soggetto "a un meccanismo di aggiustamento", dice il comunicato.

Lertora F.Ili & Courtman Insurance Brokers, che ha iniziato la propria attività nel settore *marine cargo*, per poi consolidarsi nei rischi industriali e nella nautica da diporto, ha chiuso il 2015 con ricavi intorno ai due milioni, un Ebitda di 302 mila euro e un utile netto di 271 mila euro.

Fabrizio Aurilia



Tutela legale. Vivi pienamente.

Impresa o professionista?
La nuova polizza ARAG
Tutela Legale Impresa:
su misura per tutti i tuoi clienti.

www.arag.it

