

🏠 (<http://assodel.it>) / Target (<http://assodel.it/category/target/>)
/ Manufacturer, Distributor, Seller (<http://assodel.it/category/target/distributor/>)
/ Credito e pagamenti: news dal mondo assicurativo

Credito e pagamenti: news dal mondo assicurativo

📅 26 febbraio 2016 (<http://assodel.it/credito-e-pagamenti-news-dal-mondo-assicurativo/>) 👤 Cecilia Chiappani (<http://assodel.it/author/c-chiappani/>)



(<http://assodel.it/credito-e-pagamenti-news-dal-mondo-assicurativo/>)

Il report *"Mancati Pagamenti"* di **Euler Hermes** segnala, a fine 2014, un lieve calo rispetto al 2013 dell'importo medio dei mancati pagamenti delle aziende italiane, che si attesta a 21.000 euro, ma resta superiore del 63% rispetto ai valori pre-crisi del 2007. Sei le regioni al di sopra della soglia; in ordine di grandezza per importi medi degli insoluti ci sono il Trentino, la Toscana, l'Umbria, il Friuli Venezia Giulia, le Marche e il Veneto.

Nell'export invece, l'importo medio dell'insoluto sale a 23.000 euro e, sebbene in contrazione rispetto al 2013, il valore è del 57% più alto rispetto a quello pre-crisi. Sul fronte estero, tra i settori merceologici chimica e commodities superano ampiamente i 50.000 euro; seguono siderurgia, meccanica e food. Anche l'elettronica si posiziona sopra l'importo medio del mancato pagamento, mentre l'automotive è il settore con l'insoluto medio più basso.

Una tutela in più con Assiteca

La polizza crediti commerciali è uno strumento che tutela il patrimonio aziendale, migliora il portafoglio clienti e facilita l'accesso a nuovi mercati. **Assiteca**, la più grande realtà italiana di brokeraggio assicurativo, in qualità di partner di **Assodel**, all'interno della Carta dei Servizi (<http://assodel.it/perche-associarsi/carta-servizi/>) dell'associazione, offre agli associati un servizio di consulenza assicurativa con l'obiettivo di:

- individuare possibili aree di risparmio
- ottenere miglioramenti di garanzia sulle polizze in corso
- suggerire nuove coperture assicurative di interesse per l'azienda
- offrire la gestione completa del programma assicurativo aziendale, con particolare attenzione alla liquidazione dei sinistri
- conseguire risparmi indiretti con la riduzione dei costi aziendali interni relativi alla gestione delle necessità assicurative

Affidarsi a un broker assicurativo significa avere un consulente per la gestione dei rischi a 360 gradi e poter accedere ai prodotti più innovativi e completi offerti dal mercato.

Per maggiori informazioni:
Assiteca
Via G. Sigieri, 14
20135 Milano
T: 02 54679.1
assiteca@assiteca.it (<mailto:assiteca@assiteca.it>)

📁 Categories:

Manufacturer, Distributor, Seller (<http://assodel.it/category/target/distributor/>)